

日本古来より伝わる●●●●ビジネス
それは、インターネットの普及により
爆発的に3つの現金増殖を繰り返し
もはや、誰にもその**暴走**を
止める事が出来なくなっていました。



生活の不安という恐怖心さえ薄れていく
いや、踏みにじる事さえ出来てしまう

暴走する3つの現金増殖現象
～ THREE MONEY OF PANDEMIC ～

生活の不安という恐怖心さえ薄れていく

いや、踏みにじる事さえ出来てしまう

暴走する3つの現金増殖現象。

THREE MONEY
OF
PANDEMIC

市川 俊満

著作権について

「THREE MONEY OF PANDEMIC」(以下マニュアルと表記) 著作権に保護されている著作物です。マニュアルの使用に際して、以下の注意点にご注意ください。

使用許諾契約書

この契約は、あなたと市川俊満との契約です。パッケージを開封することをもって、あなたはこの契約に同意したことになります。

第1条

この契約書は、本マニュアルに含まれる情報を、本契約に基づきあなたが非独占的に使用する権利を許諾するものです。

第2条

本マニュアルに含まれる情報は、著作権法によって保護され、また秘匿性の高い内容であることを踏まえ、市川俊満との書面による事

3
前許可を得ずして本マニュアルの一部、または全部を複製および、転載することを一切禁じます。

コピー、ビデオや電子メディア、メール、メールマガジンなどでの複製、転載およびインターネット上で公開することを禁じます。またオークションなどを含む転売することを禁じます。

第3条

あなたがこの契約に違反した場合、市川俊満は何の通告もなく、この使用許諾契約を解約することができるものとします。

第4条

あなたが本契約の規定に違反した場合、あなたは本契約の解除に関わらず、直ちに市川俊満に対して、違反金として、違反件数と違反発見時のマニュアルの販売価格を乗じた相当額の金額を支払うものとします。

【免責事項】

4

本マニュアルは、著者の経験をまとめたものであり、すべての読者の利益を保証するものではありません。本マニュアルにより、いかなる損害が発生しましても一切の責任を負いません。全ては自己責任で行う事とします。

プロローグ

モノを売るだけじゃない

あなたはお金を儲けるとしたら、どんな方法が思いつきますか？

もちろん、ここではギャンブルなどの不確定要素を

多く含んだものは省いて下さい。

そうすると、手っ取り早くと考えれば「モノを売る」という事に

たどり着くと思います。

自分で仕入れをして、自分で売る。

こうするのが手っ取り早く、お金を稼ぐ図式になります。

しかし、「モノを売る」意外にも
売れるものはありますよね？

本当に手堅くお金を手にいれるのであれば
自分の時間と労力を売ることで、
お金を手にする事が出来ます。
つまり雇われる、という事ですね。

しかし、それでは大きく稼ぐことが出来ません。

大きく稼ぐのであれば、やはりどうしても
リスクを背負う覚悟が必要になってきます。

インターネットの発展に伴ない
リスクをそれ程背負うことなく
大きく稼いでいる人が増えているのは事実です。

しかし、そういったインターネットを利用して稼ぐ、という方法に
あなたはもう、飽き飽きされていることでしょう。

ネットは使うが、ありきたりではない方法。

「インターネットを利用して稼ぐ。」

というお話が出てきて

あなたは、

「なんだア。またアフィリエイトや情報起業か...」

と、早とちりをされたかもしれません。

しかし、インターネットを使うからと言って

何も、アフィリエイトや情報起業ばかりが

稼ぐ方法ではないことを

これからじっくりとご説明させていただきます。

アフィリエイトといえど

結局、お金を手にするには

誰か、赤の他人がお買い物をしてくれない事には

稼げないのです。

そこに、「何かを売る」という行程が入るからですね。

その為には、

その何かを欲しがっている人がいなくてははいけません。

では、その何かを欲しがっている人を

見つけてくればいいのです。

つまり、需要がある何かを

見つけることが出来ればいいのです。

もっと、ごく自然な需要を...

雇われる方も喜んで雇われてくれる。

ここで、ご紹介させていただく

「需要がある何か」とは「人」になります。

そう、商品は「人」なのです。

しかし、工場の作業員を

仲介したりというワケではありません。

そうなってくると、

雇われてくれる従業員を探すのも

使ってくれる工場も探すのに大変なのは

言うまでもありません。

時代が雇用を縮小させている現代で

そんな「仲介業を始めて下さいね！」なんて

言えるはずもありませんね。

では、「人」をどうすればいいのか？

喜ばれて雇われてくれる所なんてあるのでしょうか？

それが...

あったのです！

レターの謎を全て明かしましょう

T氏から受け取った資料について

あなたにお読みいただいた、
わたくしからのレターに記された
この部分から紐解いていきたいと思います。

本来であれば、わたくしが
T氏より譲り受けた資料を
あなたにお渡しできたなら
手っ取り早いのですが、
その資料の権利はT氏が譲り受けた前の持ち主に
あるようですので、
これからわたくしの解釈も含め
要約しながらお話を勧めていきたいと思います。

T氏の口から発せられた古くから日本に伝わるビジネス

日本という国は、

世界的に見ても世間体というモノを

非常に気にする人種であります。

世間体という言葉で片付けてしまうと

ピンと来ないかもしれませんが

平たく申しますと...

見栄

という事になります。

この世間体には非常にお金がかかるものなのです。

そして、

この世間体にお金を

惜しまない人々が多く住んでいるのが

我々の住んでいる日本という国なのです。

この世間体を満たすためになら

惜しみなくお金を使うのが日本人、という事ですね。

そして、その世間体を最大限に意識するのが

「冠婚葬祭」という場なのです。

冠婚葬祭

冠婚葬祭とは Wikipedia によりますと

冠婚葬祭（かんこんそうさい）とは、

人が生まれてから亡くなり、

その後に行われるものまで含めた

家族的催し物全般を指す言葉である。

とされています。

それではここで、冠婚葬祭の

4文字の各々の意味を順に説明いたしますので

覚えていって下さい。

冠(かん)

[成人式](#)を指す。かつては15歳の[元服](#)に由来し、
[冠](#)を頂く(社会的な役職や[参政权](#)を得る)の意味を持つ。

今日の日本では[選挙権](#)の獲得という意味があるが、
ともすれば飲酒や喫煙の法的制限がなくなる事くらいにしか
認識されていないケースもあるものの、
[明治時代](#)や[大正時代](#)までの封建主義旺盛な時代には
長子の元服ともいうと、
その家の社会的地位によっては親類縁者から
祝いの品がやり取りもされたという。

今日でも親類・縁者などの
成人式ともなるとお祝いの品などを送る事から、
一般の家庭では出費を意味しているが、
今日では一般にて余り高価なものをやり取りしないため、
言葉だけが残っている部分がある。

婚(こん)

[結婚式](#)のこと。当然ながら祝い物のほか、
披露宴を行う側にとっても多大な出費もあり、
また様々な風習・宗教的理由も含んで
儀式内容も多様である事から、
専門化したサービス業者も多い。

ただ日本では近代化に前後して形骸化も著しく、
宗教行事的な側面は減じられているケースも多く、
[人前式](#)といった形式も見られる。

葬(そう)

葬式のことだが、遺体の納棺から葬儀・火葬

納骨までを一連のサービス業者が取り扱う業態が発達している。

また人の死は予測出来ない場合も多い事から、

突然の葬式に対応し顧客を獲得するため

葬儀会社 は医院との連携も見られる。

こういった活動は個人と遺族ないし

残された知人との別れの儀式であるが、

後述の祭(さい:まつること)のように葬式の日から

起算して日取りが決定される行事もあるため、

その日付を記念する意味合いも持つ。

祭(さい)

[先祖](#)の霊をまつる事全般をさす。

[法事](#)や[お盆](#)など様々であり、

これらは予定行事として扱える部分もあるため、

上の三つに比べると準備が行いやすい。

その一方で祖先の霊をまつる事は様々な様式化

儀式化がみられ、これに沿って「正しく祭る事」が

求められる部分も見られ、

殊更[礼服](#)などの重要度が増す部分である。

これらは祖先の霊をまつる事で人を集め、

一族縁者の絆を深めて繁栄を目指すという、

広義の[祭](#)同様の行事である。

お盆などに[帰省](#)して祖先の墓参りをする人も

日本にはまだまだ多く、

これが日本人的なメンタリティの一部ともなっている。

出典: フリー百科事典『ウィキペディア (Wikipedia)』

<http://ja.wikipedia.org/wiki/%E5%86%A0%E5%A9%9A%E8%91%AC%E7%A5%AD>

和を重んじる日本という国においては

まだまだ冠婚葬祭の場、というのは

家族はもちろん、一族の集まる場、という事になります。

こうした、一族の集まる場において

「世間体」という言葉がついてまわるのが

「日本」という国なのです。

その秘密が、世代をわたって繰り返されてきた

躰に隠されているようです。

あなたは他人の目を気にされますか？

日本という国は、世間体を重んじる国であります。

世間体を重んじるが故、

他人と比較した躰が根づいているのです。

こんな風に怒られている子供を想像してみてください。

「向かいのあの子はここまで出来るのに、どうして〇〇は出来ないの！」

「お兄ちゃんでしょ！これくらいガマンしなさい！」

ひよっとすると、

自分の事のように想像出来る方も多いかもしれませんね。

誰かと比較して、出来ないことを戒めるために

その怒られている子供は、

自分が出来ないことが悪いのではなく

誰々より出来ないから悪いのだ...という反省をしてしまいます。

そうした躰を繰り返されていると、

その子はやがて

まわりよりも劣っている事が恥ずかしいこと、

とを感じるようになります。

まわりより、目立って落ちぶれるのはいけない事。

そんな価値観が植え付けられて育ってしまうんですね。

何かを失敗した事実を嘆くのではなく

他の誰かは出来ることが自分は出来ない...と嘆く。

この感情は、やがて自分の目線ではなく

親や兄弟などの家族からの目線へと変わっていきます。

「あなたがそんな事も出来ないなんて、お母さん情けないわ...」

そんな風に怒られた方も

いらっしゃるかもしれません。

しかし、

こんな躰をされていますと

自分ができなかったことが悪いことではなく

自分ができなかったことで、

母親に恥を書かせたことが

感情を揺さぶるようになってしまいます。

こうした感情を植え付けられたまま
大人になっていく人が後を断たないため
「世間体を気にする」
という風習が根づいてしまったのです。

こうして根付いた風趣は
家族を見る目にも影響をしてしまいます。

家族の絆とは計り知れないものがありますから
当然と言えば当然ですよ？

親から子へ

子から親へ

また兄弟や親戚

世間様と比べる以上に
血縁の中で更に比較が付いて回るのです。

この複雑に絡み合う人様との比較が
裕福な家庭であったり、
近所付き合いの深い田舎の方へ行くほど
品著に現れてくるんです。

都会においては、
言うまでもなく人目にさらされますね。

この、他人様との比較については
時代がどこまで変わっていようと
変えられない感覚なのです。

葬式は要らない

島田裕巳さん著「葬式は、要らない」によりますと
日本国内におけるお葬式費用というのは
やはり、世界的に見ても高額の出費となっています。

“葬式の平均費用”

日本 231 万円

イギリス 12 万円

ドイツ 19 万円

韓国 37 万円

アメリカ 44 万円

このように比較してみますと

日本人は非常にお金を書けていることが伺えます。

また、これは平均費用でありますから
ここまでかけていない場合もございますが
これ以上の費用をかけて
送り出されるご遺族も多くいらっしゃるわけです。

また、この本の中でも指摘があるように
やはりこうした背景には世間体という感情が
まとわりついています。

恥かしい見送りをするわけにはいかない...

という本来の願いから
まわりに引けを取らない式を挙げなくては...
という世間体が見え隠れしてくるものなのです。

豪華に送り出すために

昭和以前のお話を聞けば

村や町内で、誰かが亡くなれば

地域総出で送り出してくれたものだ...という話を

聞くことが出来るでしょう。

その頃であれば、

今で言う豪華とは違った意味での

賑やかで盛大な送り出しとなっていました。

しかし、核家族化が進み

地域のつながりも薄くなってきた現代

そうした賑やかで盛大な送り出しを行うためには

お金を使って人を集めるしかなくなってしまったのです。

こうした流れは、
やがて葬儀会社の乱立を生みました。

葬儀会社側としては、
ビジネスで葬儀を執り行うわけですから
ありとあらゆる手段を講じるワケです。

やがて、**お葬式にはお金がかかるもの...**

という常識が広がり
香典を用意したり、
香典返しという風習が
より一層、根づいてきたわけです。

そして、今...

人を集めるためにお金の使い方が変わろうとしているのです。



参考文献

[葬式は、要らない \(幻冬舎新書\)](#)

著者:島田 裕巳

出版社:幻冬舎

お葬式へかけるお金の適切な使い方、

その流れをいったとき、

日本古来より伝わる代理出席ビジネスが

現金増殖現象へとかわるのです。

【葬儀にまつわる費用の誕生】

直接葬儀にかかる費用ではなく

葬儀に間接的にかかる費用が発生するようになってきました。

これが、今回ご提案させて頂く

代理出席ビジネス

へとつながるわけです。

盛大な葬儀を執り行うにあたって

参列する方の人数は当然のように必要になってきます。

また、世間体を気にされる家系であれば尚更です。

核家族化の進んだ現代を

認識出来ていないお年寄りが

葬儀を執り行うとなると、

必然的に盛大な集いとなるのです。

しかし、それまでに体験してきた葬儀に対して

現代の人のつながりはとても希薄です。

イメージしている規模の会場をおさえると

どうしても参列する人数が寂しくなってしまうのです。

そこで、儀式としてみすぼらしくないモノにするために
お金を使って人を集めるのです。

しかし、都合よく人が集まる事ばかりではありません。

そこで、今回ご案内させていただく
インターネットを活用した
ネットワークを構築しておくのです。

そうすることで、参列出来る人と
参列して欲しい人を結びつけるのです。

ここに、対価を求めることは
最早、当然となりつつあります。

もちろん結婚披露宴も対象となります

ここでは、島田裕巳さん著「葬式は、要らない」を

紹介させていただきましたので

葬儀についてのお話が先に出てきてしまいました・・・

もちろんの事、結婚披露宴においても

代理出席のビジネスは成立致します。

結婚披露宴というおめでたい席におては

そこに集まる方々は、葬儀の場合と違い

2つの家族が対象となり、

葬儀以上に世間体を気にする事になります。

また、本来出席すべき招待者本人が
出席の返事をしていたにも関わらず予定が狂ってしまい
どうしても出席出来ない場合も代理出席ビジネスを利用されます。

この様に、結婚披露宴においても
代理出席ビジネスが必要とされており
非常に多くの需要を秘めているのです。

「暴走する3つの現金増殖現象」

それでは、
そろそろ本マニュアルのタイトルでもある

「暴走する3つの現金増殖現象」

について、触れていきたいと思えます。

ここでは、まず
かいつまんでのお話をさせて頂きたいと思えます。

そして

3つの現金増殖現象全てを明かしましたら

その全貌を余す所なくさらけ出していきたいと思います。

1つ目の現金増殖現象

勘の鋭い方でありましたら、

すでにご想像されていることでしょう。。。

そして、

恐らく、そのご想像は的中していると思われます。

まず1つ目の現金増殖として

これまでに説明させていただきました

冠婚葬祭の代理出席に

あなた本人が代理出席人として参加される方法です。

また、T氏がわたくしに与えてくれた
資料がこの部分にあたります。

つまり、

この1つ目の現金増殖現象だけを実践されてみても

T氏の同様に

月収30万円を手にする事が可能となっております。

そして、

あなたがお読みになった

わたくしからのレター内に表示しておりました

初めて実践した2日間の報酬の内訳は

1日目 2万円（交通費支給なし）

2日目 21800円（交通費込）

という形だったのです。

しかし、

この報酬 2 万円というのは

直接依頼主と交渉いたしますので

毎回 2 万円というワケではありません。

依頼主が 1 度にお支払いいただく

代理出席者への報酬には

2 ~ 7 万円との大きな幅があります。

代理出席依頼者の懐具合によって

これくらいの幅がどうしても出てしまうのです。

しかし、これは値段表という

提示出来るものがなかったからであって

きちんとした値段表というものを作成し

依頼を受ければ、

報酬の金額も安定してくることでしょう。

また、

この金額については、

地域的なものもありますので

あなたの判断にお任せ致します。

最低ラインの金額はこちらで設定いたします。

ですから、

はじめに5万円と提示しておいて

実は、3万円までは

初めから値引きに対応する等

しておくのもいいかもしれません。

その辺りの判断はあなたにお任せ致します。

はじめての報酬が
それぞれ2万円だった私も
翌週に交渉した際には
値段の引き上げに成功いたしまして
日曜日だけでありましたが
5万円の報酬を手にすることに成功いたしました。

しかし、
レターにも書かせていただきましたが
当時の私はサラリーマンであり
土曜日、日曜日の両日を
この代理出席に充てることは
どう予定を組んだとしても困難でした。

そんな時、レターにも記載いたしましたが
以前購入した情報商材を呼んでいたところ
驚きのノウハウが見つかったのです。

2つ目の現金増殖現象

それまで自分で出席していた
代理出席ビジネスでしたが
先ほど説明したとおり
とある情報商材のおかげで
私は代理出席依頼者と
代理出席者とを結びつける
取り持ち役へとシフトしたのです。

とある情報商材とは
具体的には言えませんが
人を紹介する仲介業ビジネスを
説明した商材だったのです。

その商材に書かれていた

仲介業を代理出席ビジネスへと結びつけたのでした。

そうすることで、

自分が代理出席をする必要がなくなりましたので

その空いた時間を依頼人、

代理出席者集めへとシフトしていったのです。

とはいえ、余談になりますが

結婚披露宴の代理出席でありますと

非常に豪華なお食事をさせていただいた上に

引き出物をいただける、

という楽しみがありましたので

実は、自分自身でも

代理出席を続けていたりもしています。

この仕組みを築き上げたことで、
自分が毎回会場へと足を運ばなくてもいいので
1日に複数の依頼者からの依頼を
こなすことが出来るようになりました。

しっかりとしたホームページを作成し
その中に明確な料金表を作成したことで
依頼者からは拘束時間にもよりますが
平均して1日1人あたり5万円の
依頼料を頂けるようになりました。

そして、その中から私が3万円を手にし
代理出席者に交通費込で2万円を渡しております。

もちろん、
この代理出席者への報酬も
1日の拘束時間によって
多少の増減はありましたが。

この仕組が軌道に
乗りそうな気配を感じはじめた頃
レターにも書きましたが、
収入が上がらないという
壁にぶち当たったのでした。

現金増殖ツール

この壁にぶち当たったときに
36万円を注いだツールが
今回あなたに提供させて頂くツールになるのです。

後ほど詳しくお話させていただきますが
このツールを利用するようになって
収入の上限という壁にぶち当たっていた、
わたくしの代理出席ビジネスは
急激な加速を魅せてくれるようになったのでした。

3つ目の現金増殖現象

そして、いよいよ3つ目の現金増殖現象です。

その3つ目の現金増殖現象とは...

これまでの仕組みを、

実践したい人を探してくれば、

紹介料として収入が発生するという事です。

つまり、
冠婚葬祭代理出席、人物仲介について
そのビジネスをやりたい人を
アフィリエイト等ではなく
あなたにお渡しするサイトから
直接申し込みが合った場合
紹介料金として
2万円の現金を振り込みいたします。

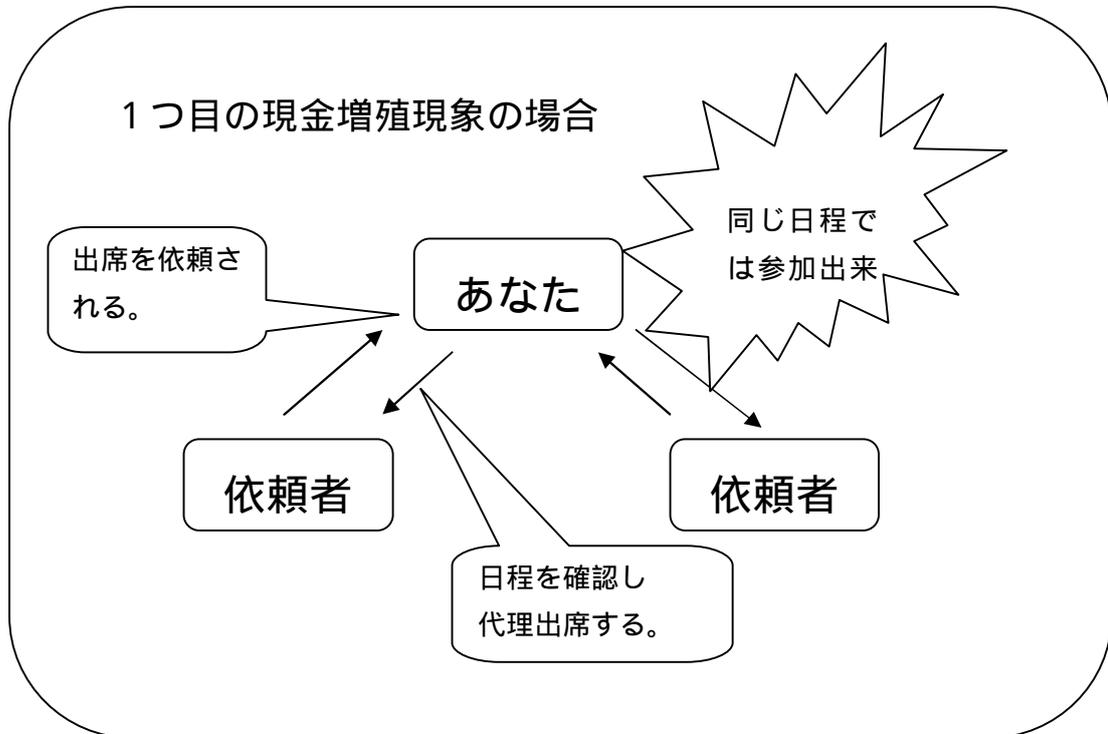
あなたが運営しているサイトを
そのビジネスをやりたい人に
全てそのままそっくり運営してもらうのです。

そう、あなたの間を取り持っていた作業そのものを
他の人に代行して頂きます。

ここまで、
文章だけでお話してきましたので
ピンと来られる方が少ないかもしれませんが
この仕組みそのものを
あなた意外の誰かに代行して頂き
そこをあなたのグループとして
毎回売上のいくらかを徴収いたします。

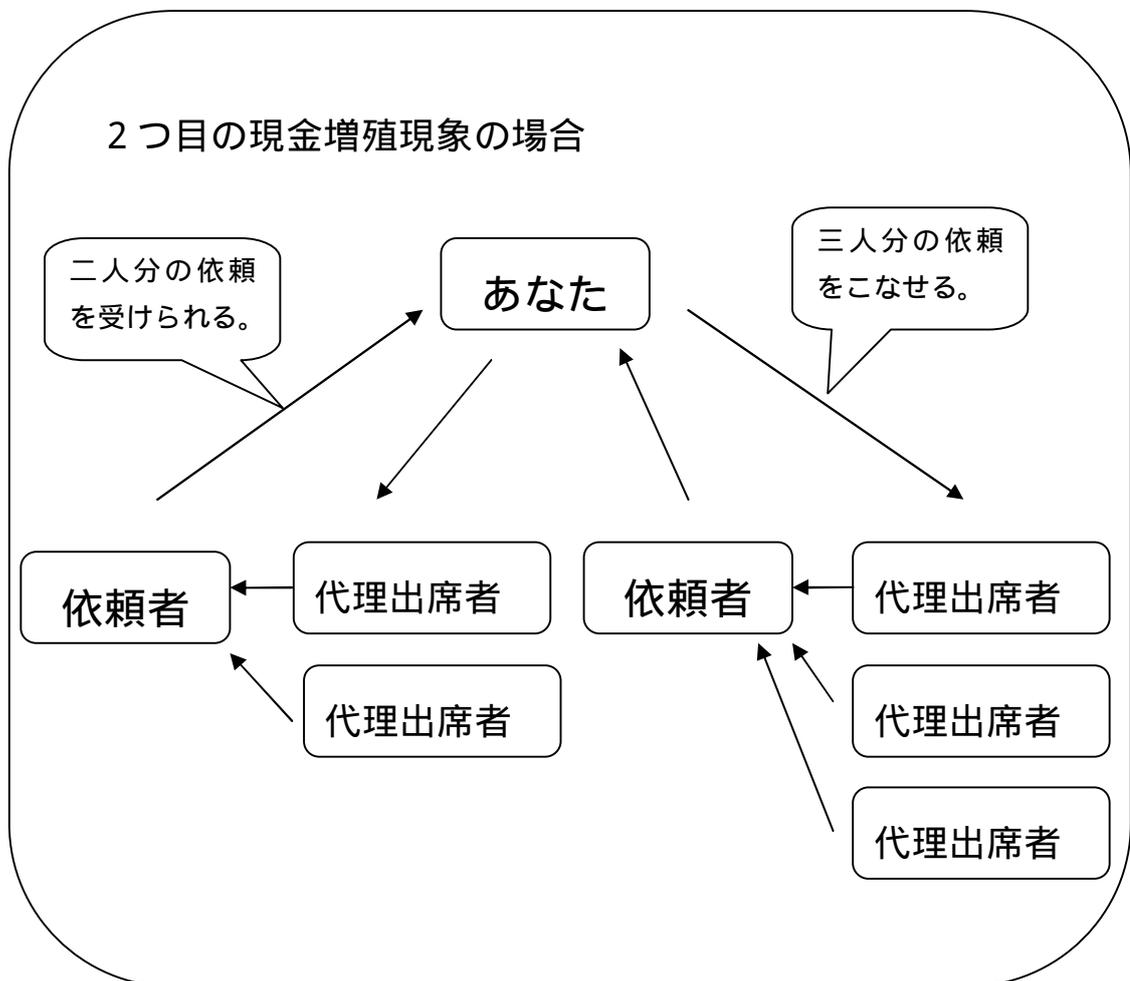
そう、それこそが
レターにも使わせていただきました
「パンデミック」
まさに自動で現金増殖現象を
生み出す事が出来るのです。

以下の図を御覧下さい。



1つ目の現金増殖現象の場合は、
あなた自身が代理出席を行いますので
同じ日の同じ時間には
代理出席を実践する事が出来ません。

2つめの現金増殖の場合



そこで、以前購入した

情報商材のノウハウを活かすことで

2つ目の現金増殖現象の仕組みを考えつきました。

この仕組みであれば、
代理出席をして頂く方も
募集いたしますので
同じ日時であっても、
依頼者の希望に応える事が可能になります。

この段階で、
あなたは自分自身も代理出席を行いつつ
代理出席希望者にも
同様に出席してもらいますので
その相乗効果は目をみはるものがあります。

しかし、どうせなら
自分は何もしなくても
この仕組みを利用したい人を集め
自分のグループ企業として
マージンをとってみる事も行ってみたいはいかがでしょうか。

それが、3つ目の現金増殖現象です。

つまり、代理出席を行うサービスと

代理出席の依頼人と

代理出席者の間を取り持つ作業(仲介)と

このビジネス自体を

アフィリエイト等ではなく

あなたに後ほどお渡しするサイトで

募集して頂き、参加があれば

別途2万円の現金と

その新たな申込者をあなたのグループ会社とし

そこからのマージンを貰えば

あなたは何もしなくても・・・

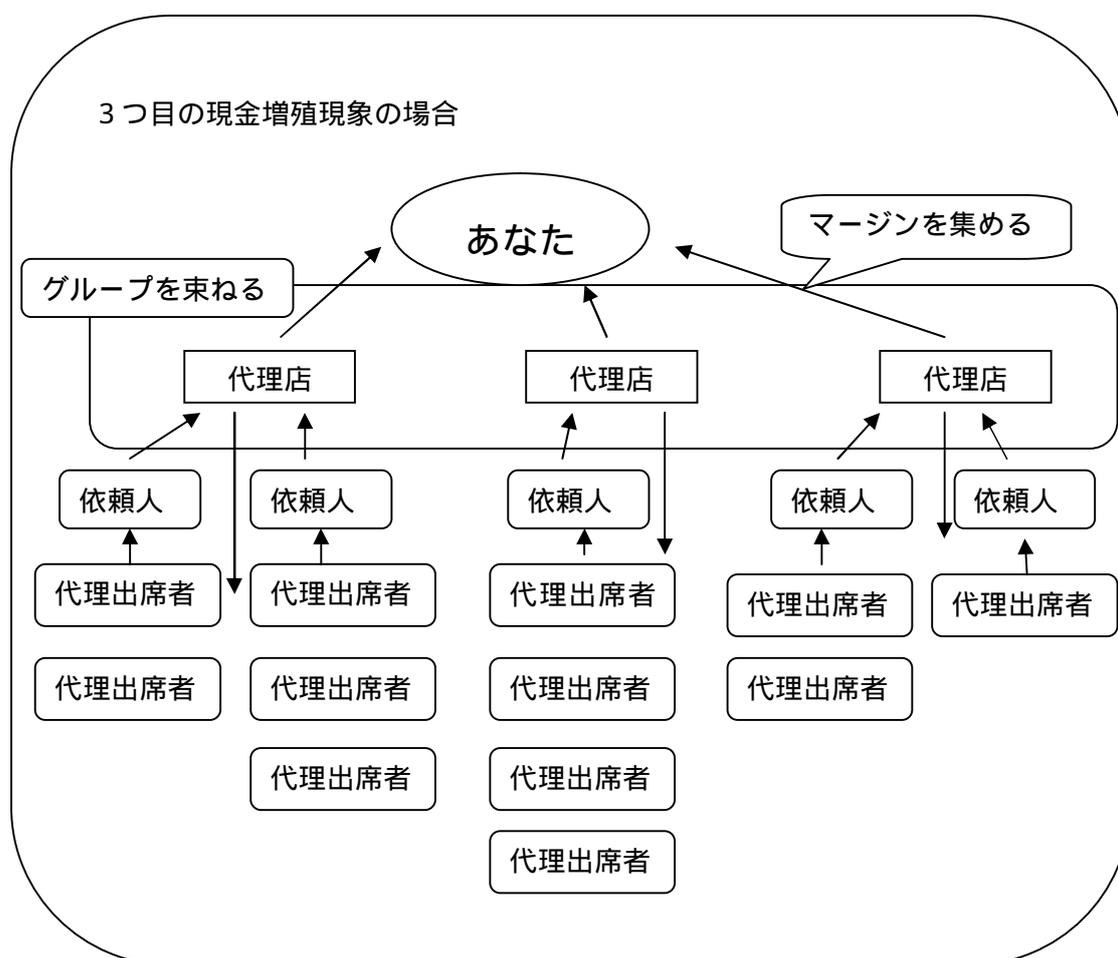
そう。極論を言えば・・・

代理出席ビジネスを行っているのに
仲介とビジネス参加申し込み者のみを増やすだけで
実際に代理出席を行わなくても
まさにパンデミック（世界的、汎発的な流行）を
彷彿させる現金増殖現象が発生するのです。

これが、一般的に言われる
不労所得の流れとなっており
ほとんどの経営者が
ある程度自分で実績をあげたあとに
このような形をとっています。

そして

その様子を現したのが以下の図になります。



代理店はあなたのHPより申し込みがあり、
このビジネスに参加した人となります。

代理出席者は各代理店より指示を出し出席いたします。

いかがでしょうか？

上記の図の中では
描写出来る紙面に限りがありますので

それ程では？

とお感じになられるかもしれません。

しかし、この仕組みを手に入れ、
あなたが自分のグループ会社を束ねる事で
その現金増殖の中心に陣取る事が可能になるのです。

ここで、勘の鋭い方であれば
肝心の運営代理をどうやってさせればいいのか？
と思われているかもしれません。

しかし、ご安心下さい。

我々のサポートの中に

その仕組みを提供させていただく用意がございます。

この次からは、それぞれの仕組みを更に詳しく

また具体的な作業内容にまで掘り下げて解説を行います。

その中で、

この3つ目の現金増殖現象に

必要な全ての作業についても

あなたに包み隠さず解説させていただきます。

では、3つの現金増殖の
詳細な作業をお話する前に
まずは、このビジネスに必要な
HP作成の申請、現金増殖ツールの
申し込みを依頼を行って下さい。

【申し込みURL・ツール、HP費用 月額10000円】

<http://money-of-pandemic.com/toolpage.html>

【申し込み後の申請メールアドレス】

info@money-of-pandemic.com

【件名】冠婚葬祭サイト作成依頼・ツール申込依頼

【本文】

インフォスタイル様からの商材購入完了メール

インフォスタイル様からのサイト作成費用・ツール申し込み完了メール

必須記載項目

サイトタイトル	全角 24 字以内
サイト説明文	全角 48 字以内
メールアドレス	1 つ

フリーアドレスを取得お願い致します。

自由項目

主な提供サービス	全角 32 字以内
----------	-----------

初期値

『代理出席（結婚式、披露宴、お通夜、パーティ、研修会など）』

電話番号	こちらの対応番号を記載致します。
------	------------------

営業時間	特に制限なし
------	--------

定休日	特に制限なし
-----	--------

参考資料 『サイト作成について』 の入力例



・ サイトタイトル

サイトタイトルサイトタイトルサイトタイトル

・ サイト説明文

サイト説明文サイト説明文サイト説明文サイト説明文サイト説明文

サイト説明文サイト説明文サイト説明文

- ・メールアドレス

例：hoge@example.com

- ・電話番号

000-0000-0000（こちらでご用意いたします。）

- ・通常営業時間

例：9:00 ~ 18:00

- ・定休日

例：水曜日

メール本文には2つの購入完了メール

と決められた文面を貼り付けた後、

こちらの方まで、サイト作成依頼

ならびにツールの送付申請を行って下さい。

確認・作成完了まで最長5日(土日含まず)のお時間を

頂戴する可能性があります。

サイト作成・ツールの入手が完了致しましたら

まずはサイトの各ページにこういった項目があるか

チェックしてみましょう。

代理出席サービス
サイトタイトルサイトタイトルサイトタイトル

お申し込みはこちら

代理出席サービスについて

安心と満足をお約束いたします

お客様の友人・知人・会社の同僚・上司・身内などになりきり 結婚式や披露宴、通夜・告別式、パーティーなどの冠婚葬祭に代理出席します。冠婚葬祭の代理出席以外にも、何かお悩み事がある場合はご相談ください。私たちがお役に立てることであれば喜んでお手伝い致します。

お申し込みはこちら

店舗情報

サイトタイトル
サイトタイトルサイトタイトルサイトタイトル

主な提供サービス
代理出席(結婚式、披露宴、お通夜、パーティ、研修会など)

メールアドレス
hoge@example.com

お問合せ用電話番号
000-0000-0000

通常営業時間
9:00 ~ 18:00

定休日
水曜日

- ホーム
- 料金案内
- サービス案内
- ご依頼の流れ
- お申し込み

人気沸騰中!!
代理出席ビジネスを
あなただけにお教えします!!

では、サイトのチェックが完了したところで
業務内容をご説明させて頂きたいと思います。

1 つ目の現金増殖現象：冠婚葬祭への参加

私自身、
初めてT氏より教わったビジネスが
まさしくこれでした。

周りの代理出席や
その他の代理出席団体に所属し
依頼があれば
冠婚葬祭に参加し
謝礼金として1回に10000円～30000円
程度の現金を頂戴しておりました。

ですが、

この方法は販売ページにも記載したとおり

土、日という両方の休みを

全て使ってしまう可能性もあり

さらには、時間的拘束の強制力から

自分の好きな事や家族をお持ちの方は

家族の時間がとれなくなってしまうという

デメリットがございます。

ですが、

単純なアルバイトとして

考えてみると

正装する必要はございますが、

おいしい食事を食べれて

お酒をのめて、たった2～3時間程度で

10000円以上の報酬を得れるため

時給換算にしても、

最低3000円以上という

大変おいしいアルバイトとなっております。

その為、

この道のプロの方では

指名制が入るほど

有名な方もおられますし

変わりにスピーチまでやってのける人も

いらっしゃいます。

その代わり1日で

10万円以上の謝礼金を貰っている人もいます。

「そんな人がいるんだ」

と、あなたは感じているかもしれませんが

この世の中、あなたが知っている仕事より
あなたの知らない仕事のほうが、
遥かに多い事を覚えて置いて下さい。

では、1つ目の現金増殖として
あなた自身が、こちらがお渡しした
HPを使って、冠婚葬祭の代理出席を行い
あなた自身が謝礼金をもらうキャッシュポイントを
覚えて置いて下さい。

この1つ目のキャッシュポイントこそが
後にご紹介する2つのキャッシュポイントの
元となるものですので
必ず覚えておいて下さいね。

2つ目の現金増殖現象：冠婚葬祭への参加者を仲介する

2つ目の現金増殖についてですが

先ほどもご説明したとおり

あなたが冠婚葬祭に代理出席をするのではなく

あなたが「代理出席できる人」を全国で集め

全国で開催されている

冠婚葬祭への代理出席する人を仲介する

ビジネスを行うという事です。

仲介する場合、

もちろんあなたの取り分は減少致しますが

それ以上のメリットとして

あなたは完全在宅で、

メールのやり取りを行うだけで

報酬を得る事が出来るのです。

結果的に、

この冠婚葬祭出席代行ビジネスの

一番のデメリットであった

「時間の拘束」という部分において

あなた自身の時間拘束が

実際に出席すよりも、

大幅に短縮できる事から

それだけ多くの数を仲介する事が出来れば

自分が出席する以上に

完全在宅で稼ぐ事が可能となってくるのです。

この仲介を行うことで

あなた自身、家族を持っていれば

家族との時間を大切にすることも出来ますし

自分の趣味の時間を削る必要もございません。

つまり、
あなたのプライベートを大切にしながら
永続的に安定して稼ぐ事が出来るのです。

これにより
サラリーマンをしている人も
その本業を持ちつつ作業を行える事から
万が一
本業のサラリーマンで
給与が下がったり、
不景気によりボーナスが減少したとしても
あなたは
他の同僚が落ち込んでいるのをよそに
何も心配する事なく
このビジネスからその差額分以上の
現金を受け取っていけばいいのです。

3つ目の現金増殖現象：HPより代理店を募集しグループを作る

これが最後の現金増殖現象ですが

どういった内容かと申しますと、

今までは、あなた自身が冠婚葬祭に出席したり

仲介していく必要があったのですが、

この3つ目のキャッシュポイントは究極の不労所得です。

どういった内容かと申しますと

あなたにお渡しするHPより

この冠婚葬祭代理出席ビジネスを

実践したい人を募集し

あなたのHPから申し込みがあった場合

こちらにご連絡頂き、

HP・ツール・ノウハウ・コンサルティング

合計5万円の契約が成約すれば、

そのうち紹介料として30000円を

あなたにお支払いするというシステムとなっております。

そして、その申し込んだ人が

冠婚葬祭代理出席ビジネスを実践し

その売上報告を、

紹介者であるあなたに行うので

あなたは、その売上からでた

粗利の20%をコンサルティング料金として

受け取る事が可能となっております。

ですが、

実際にコンサルティングといっても

何をしたいのかわからない方が殆どかと思えます。

では、実際にどういった事を行えばいいのかといたしますと
答えは簡単。

「質問された事に答えてあげるだけ」

ただそれだけでいいのです。

さらには質問の答えが
わからなかった場合は
こちらに問い合わせ頂ければ
全てサポートさせていただきますので
お客様は、こちらからご用意した回答を
そのままご利用して頂くだけで
全く考える必要もございません。

このこちらが用意した

サポート業務により

あなたの紹介・コンサルティング料金も

獲得する事が出来ますので

あなたは何も悩むことなく

合計3つの現金増殖から

現金収入を受け取ることが可能となっております。

つまり、

あなたのHPからのビジネス申し込みが

あればあるほど

あなたの不労所得は増えていき

実質インターネットを活用する事で

あなたは簡単なメールやり取りだけで

驚くほどの収入を永続的に受け取れる事が可能となります。

この現象が、
冠婚葬祭代理出席ビジネスが
インターネットを活用することで
無限に広がっていく現金増殖現象へと
変貌した瞬間なのです。

では、
ここでキャッシュポイントの
全てがお分かり頂けたかと思いますが、
冠婚葬祭の服装等について

「どんな服装を着たらいいの？」

と迷ってしまう可能性があるので
ご説明させていただきますね。

また、

スーツ・礼服を持っていない場合は

お祭りやパーティ系への出席代行のみに

ターゲットを絞って出席代行を行うのも

全く問題ございませんのでご安心ください。

【冠婚葬祭代理出席の服装について】

最低限知っておきたい知識

【披露宴服装 男性】

結婚式や披露宴で、

男性の和装の正礼装で出席すると言えは、

主に仲人や新郎新婦の父親、

媒酌人、親族などが普通です。

一般の招待客の場合は、
準礼装のブラックスーツや
ディレクターズスーツなどの
洋装にするのが一般的です。

女性の場合と同じく時間帯と参列者の立場で、
いろいろ礼装を使い分けする必要があります。

【披露宴服装 女性】

結婚式・披露宴に招待されたら、
何を着ていくか悩むところですが、
基本は正装です。

また披露宴の開かれる時間帯、
場所、形式や主催者との関係で
当日の服装は変わってきます。

【通夜】

急を聞いてもあわてないように、
いつも喪服を用意するのはもちろんですが、
弔問の際にはお化粧や
アクセサリーなどにも気を使い、
控えめで地味な装いを心がける事が
故人や遺族に対するマナーです。

一般的には、男性は黒、
またはダークスーツ程度、
女性も黒もしくは地味な色の
ワンピースなどが無難でしょう。

訃報を聞いて勤務先や外出先などから
とりあえず駆けつける場合は、
黒いネクタイをすれば
地味なスーツであれば問題ありません。

女性の場合、スカートも
丈があまり短いものは動きにくい
ほかの弔問客に不快感を
与えかねませんので注意しましょう。

パンツスーツも現代では
礼装に準ずるものと
考えられるようになりましたので
問題ないでしょう。

また、アクセサリーは
結婚指輪以外はつけないのが基本です。

真珠の指輪も許される場合もありますが、
正式には、ネックレス、指輪、イヤリングなどの
アクセサリーをつけないのが基本です。

身に付けていいのは、
白や黒の真珠やオニキスのネックレス、
シンプルなデザインの一粒のイヤリングなどです。

ネックレスは、1連のものをつけます。
2連は重なる事を嫌う弔事ではNGとされています。

スカーフなどの小物も、
派手な色のものなら取ります。

お化粧も濃い口紅やマニキュアも避けます。

身だしなみ程度の薄化粧で。

通夜や葬儀・告別式では、

肌を露出しない事が基本です。

素肌は失礼になりますので、

必ず黒か黒に近い色のストッキングを着用して下さい。

また、つま先の出るミュール、

サンダル類もいけません。

靴は黒のプレーンなものを選び、

光沢のあるもの、

金属の飾りがあるようなものは避けましょう。

実際にお通夜には呼ばれる事はあまりありませんが

一応知識として覚えておいて下さい。

では、続いて
実際にお渡しした
このHPを、
代理出席サービスを利用したいと
思っている人に見てもらうためには
どうしたらいいのかと申しますと
販売ページに記載させて頂いたとおり
あなたが戦略を考えたり
マーケティングを考えた
集客・宣伝等が必要なのかというと
全く必要ございません。

それはなぜかと言いますと・・・。

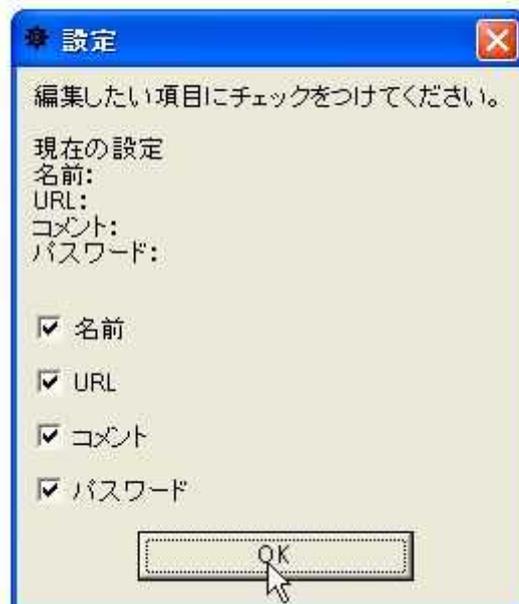
あなたが申し込み頂いた

現金増殖ツールが

ほとんどの作業を解決いたしますのでご安心下さい。

【ツール画面】

名前	サイズ	種類
設定.exe	545 KB	アプリケーション
エキプロ.exe	544 KB	アプリケーション
config.txt	0 KB	テキスト文書



では実際に

この現金増殖ツールが、

具体的にどういった動作を

行うのかということ

をご説明させていただきます。

このツール自体の機能として

あるブログのコメント欄に

あなたが設定した文章を

自動で書き込んでくれるというツールになります。

The screenshot shows a web form with the following elements:

- Tracking Back URL: (with a placeholder URL)
- Tracking Back URL: (with a placeholder URL)
- URL: (with "http://" entered)
- 非公開コメント
- 削除用パスワード:
- 送信 button

[< 前のページ](#) [次のページ >](#)

つまり、

この現金収集ツールが稼動する事で

あなたのHPの告知が

様々なブログのコメント欄に

強制的に記載されていくのです。

これにより

そのブログ達を閲覧しにきている人

さらにはブログ管理者にまで

ツールが勝手に告知を行っていきます。

そして

あなたのHPに勝手にアクセスが集まり

自動的にあなたのサイトに

申し込みが入る仕組みが成り立つのです。

では、実際に

「ツールを稼働させて下さい」

といっても、さすがにパソコン上で
どういった操作を行う必要があるのか
わかりませんよね。

そこで

あなたに安心して作業を行って頂くためにも
ツールの図解入り説明を
今から行いたいと思います。

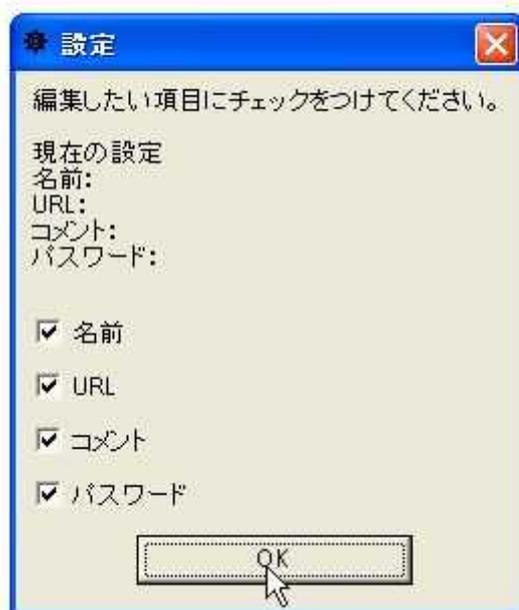
コメント自動投稿ツールの設定について

1.フォルダの中にある『設定.exe』を

ダブルクリックし、設定画面を起動致します。

編集したい項目にチェックをつけて『OK』ボタンを押します。

名前	サイズ	種類
設定.exe	545 KB	アプリケーション
エキプロ.exe	544 KB	アプリケーション
config.txt	0 KB	テキスト文書



チェックをつけた項目を設定する事が出来ます。

続いて、名前の部分ですが

名前	サイズ	種類
設定.exe	545 KB	アプリケーション
エキブ.exe	544 KB	アプリケーション
config.txt	1 KB	テキスト文書



名前部分には書き込む人の名前を入力します。

屋号・サイト名等がかまいません。

次にURLについては

名前	サイズ	種類
config.txt	0 KB	テキストドキュメント
エキプロ.exe	544 KB	アプリケーション
設定.exe	545 KB	アプリケーション



あなたにお渡しするHPのURL記載して頂きます。

続いてコメント部分については

名前	サイズ	種類
設定.exe	545 KB	アプリケーション
エキプロ.exe	544 KB	アプリケーション
config.txt	1 KB	テキスト文書



ブログのコメント欄に記載する

コメント投稿に使う文面を記載いたします。

次にパスワードについてですが

名前	サイズ	種類
設定.exe	545 KB	アプリケーション
エキプロ.exe	544 KB	アプリケーション
config.txt	1 KB	テキスト文書



パスワード部分では、コメントの削除に使用する
パスワードを入力して頂きます。

名前	サイズ	種類
config.txt	1 KB	テキストドキュメント
イキプロ.exe	544 KB	アプリケーション
設定.exe	545 KB	アプリケーション



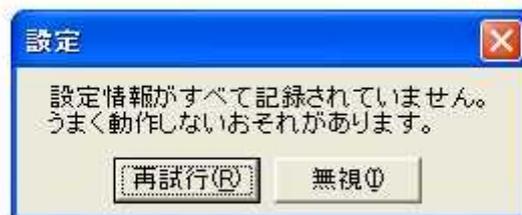
すべて入力した後「設定が完了しました」と表示されれば設定完了です。

名前	サイズ	種類
設定.exe	545 KB	アプリケーション
イキプロ.exe	544 KB	アプリケーション
config.txt	1 KB	テキスト文書



全て入力を行うと、上記のように全ての項目に表示されます。

名前	サイズ	種類
設定.exe	545 KB	アプリケーション
エキプロ.exe	544 KB	アプリケーション
config.txt	1 KB	テキスト文書



また、すべて入力しないと警告が表示されますので

その際は、入力していない部分を入力して下さい。

名前	サイズ	種類
設定.exe	545 KB	アプリケーション
エキプロ.exe	544 KB	アプリケーション
config.txt	1 KB	テキスト文書



また、常にエキサイトブログのコメント欄に書き込み続けると、極稀にIP制限をかけられコメントできなくなる場合がございますがその場合は、ご利用のインターネットモデムの再起動を行って頂けるとIPアドレスが変更されますのでお試しくださいよう、よろしくお願いいたします。

2. 【別の方法】『config.txt』から直接設定する。

config.txt をメモ帳などで開き

- 1行目 名前
- 2行目 URL
- 3行目 コメント
- 4行目 パスワード

と入力して保存する。

ファイル名は変更しないでください。

【ツールの使用について】

コメント自動投稿ツール(現金増殖ツール)の

設定が終わりましたら

『エキプロ.exe』を起動するだけで

自動的に書き込みが始まります。

ツール動作の際は、

パソコン操作を行わないようお願い致します。

あとは、

あなたがこちらが用意した定型分をリライトし

その文章の書き込みを

コメント自動投稿ツール(現金増殖ツール)にて、

自動書き込みを行っていけば、

あとは、自動であなたのHPに

アクセスが集まってきます。

では、実際にどういった内容の文面を

書き込めばいいのかと申しますと

下記文面を参考、リライトして下さい。

【ここから】

改行は読みやすいようにしているだけです、

本来改行は必要ありません。

【TYPE 1】

あなたの身の回りで起こる冠婚葬祭

祝い事もあれば、決してそうでない事も沢山あります。

ですが、どれも大切な行事である事は違いありません。

少人数で行う行事と大人数で行う行事

やはり、誰から見ても

大人数の方が、どんな状況でもいい意味で華やかとなります。

でも、そんなに参加してくれる友人もいないし

そんな伝もない・・・。

安心して下さい。

世の中の殆どの方がそうなんです！

だからこそ私達のような、

代理出席サービスが存在しているのです。

お祭りごとを華やかにしたい。

一人でも多くの人を集めたい。

そんな時は私にご相談下さい！

U R L

きっとあなたのお力になれるでしょう。

【TYPE 2】

盛大な冠婚葬祭にする為に、是非ご利用下さい U R L

【TYPE 3】

あなたもこの新感覚ビジネスで稼ぎませんか？ U R L

【TYPE 4】

副業に最適！数万円から始める事が出来る新ビジネス URL

【ここまで】

上記の記事を簡単にリライト

ならびに参考にして頂き、ツールに組み込み

エキサイトブログのコメント欄に記載お願い致します。

では、続いて、

あなたにお渡しするサイトの説明も

図解を元に行いたいと思います。

【サイト説明1】

代理出席サービス
サイトタイトルサイトタイトルサイトタイトル

お申し込みはこちら

代理出席サービスについて

安心と満足をお約束いたします

お客様の友人・知人・会社の同僚・上司・身内などになりきり 結婚式や披露宴、通夜・告別式、パーティーなどの冠婚葬祭に代理出席します。
冠婚葬祭の代理出席以外にも、何かお悩み事がある場合はご相談ください。私たちがお役に立てることであれば喜んでお手伝い致します。

お申し込みはこちら

店舗情報

サイトタイトル
サイトタイトルサイトタイトルサイトタイトル

主な提供サービス
代理出席(結婚式、披露宴、お通夜、パーティ、研修会など)

メールアドレス
hoge@example.com

お問合せ用電話番号
000-0000-0000

通常営業時間
9:00 ~ 18:00

定休日
水曜日

お申し込みはこちら

お申し込みはこちら

まずホームボタンのページについては

基本となるサイト名やサービス、メールアドレスや

お問い合わせ電話番号・営業時間・定休日

そして、どんなサービスか

簡単な概要を確認する事が出来るようになっております。

つまり、このページで

あなたに代理出席を申し込みたい人は

簡単な概要、連絡先等を確認する事が

可能となっております。

【掲載文章】

- ・ 安心と満足をお約束いたします

お客様の友人・知人・会社の同僚・上司・身内などになりきり、結婚式や披露宴、通夜・告別式、パーティーなどの冠婚葬祭に代理出席します。

冠婚葬祭の代理出席以外にも、何かお悩み事がある場合はご相談ください。私たちがお役に立てることであれば喜んでお手伝い致します。



続いて、料金設定のページについてですが

このページには書いてあるとおり

料金設定が記載されております。

この料金設定はある程度変更する事が可能となっております。

現状1日10000円以下の拘束は価格的にも
難しいので設定を行う事は出来ません。

【掲載文章】

- 各種料金について

料金につきましては依頼内容により異なりますが、原則として¥10,000～+派遣交通費となります。冠婚葬祭の代理出席以外にも、何かお悩み事がある場合はご相談ください。私たちがお役に立てることであれば喜んでお手伝い致します。

[ホーム](#)
[料金案内](#)
[サービス案内](#)
[ご依頼の流れ](#)
[お申し込み](#)

代理出席の生き様レポート！
 お客様のお悩みを解決し笑顔にする
 それが私たちの役割であり、最高の喜びです。

[お申し込みはこちら](#)

サービス内容

サービスについて
 お客様に代わって、お客様のために、お客様の希望通りに代理出席等のサポートを致します。困っている事や、助けて欲しいと思うことは誰にでもありますし、それを自分で解決できないケースも多いと思います。そんな時に私たちにご相談ください。

サービス案内ページ

[ホーム](#)
[料金案内](#)
[サービス案内](#)
[ご依頼の流れ](#)
[お申し込み](#)

店舗情報
サイトタイトル
 サイトタイトルサイトタイトルサイトタイトル
主な提供サービス
 代理出席(結婚式、披露宴、お通夜、パーティ、研修会など)
メールアドレス
 hoge@example.com
お問合せ用電話番号
 000-0000-0000
通常営業時間
 9:00 ~ 18:00
定休日
 水曜日

人気沸騰中山
 代理出席ビジネスを
 あなただけにお教えします！

続いてサービス案内ページについてですが

このページでは、サービスの詳細や

主な代理出席可能なサービスについて記載しており

このページをみて、申込者はどういったサービスを
申し込めるのかどうかを確認して頂きます。

【掲載文章】

・サービスについて

お客様に代わって、お客様のために、お客様の希望通りに代理出席等のサポートを致します。困っている事や、助けて欲しいと思うことは誰にだってありますし、それを自身で解決できないケースも多いと思います。そんな時は私たちにご相談頂ければ解決致します。

・主な代理サービス

代理出席(結婚式、披露宴、お通夜、パーティ、研修会など)

登録商標の代理出席サービス
 サイトタイトルサイトタイトルサイトタイトル

[ホーム](#)
[料金案内](#)
[サービス案内](#)
[ご依頼の流れ](#)
[お申し込み](#)

代理出席の生き様レポート！
 お客様のお悩みを解決し笑顔にする
 それが私たちの役割であり、最高の喜びです。

お申し込みはこちら

ご依頼の流れ

ご利用までの流れ

1. お申し込み
 まずはお申し込みください。申し込みは前日でもかまいませんが、なるべく時間に余裕をもってご連絡をお願いします。ご都合が合わない場合はご連絡ください。
2. 申し込み確認
 お客様からのご依頼内容を確認し、ご依頼内容に合ったプランをご提案させていただきます。
3. ご契約とご入金
 準備が整いましたら契約を交わします。同時に料金のお支払いをお願いします。
4. 最終確認
 主に私どもの動きについてご連絡申し上げます。当日になってから動けず、お客様にご迷惑をかけるわけには行きません。また、変更が生じた場合、何なりとお申し付けください。
5. 代理出席当日
 約定の日時にご指定の場所へスタッフが直接伺い、打ち合わせに基づいたサービスの提供を開始いたします。
6. 最終報告
 依頼を完了したところでその旨をお伝えいたします。これをもって、代理出席サービスの完了となります。

お申し込みはこちら

店舗情報
 サイトタイトル

[ホーム](#)
[料金案内](#)
[サービス案内](#)
[ご依頼の流れ](#)
[お申し込み](#)

人気沸騰中山
 代理出席ビジネスを
 あなただけにお教えします！

続いて、ご依頼のページですが、

こちらでは、実際に出席代行に申し込む手順を

全てご説明させて頂いております。

つまり、このページでは

あなた代理出席を依頼したい人が

あなたと連絡を取った後

どういった流れで話が進んでいくのか

ならびに注意点を含めてご説明させて頂いております。

【掲載文章】

ご利用までの流れ

1．お申し込み

まずはお申し込みください。申し込みは前日でもかまいませんが、なるべく時間に余裕をもってご連絡を頂けると、綿密な打ち合わせが可能です。(メール対応のみ)

2．打ち合わせ

お客様からの依頼内容を精査し、事前に必要となる概要を徹底的に詰めさせていただきます。(メール対応のみ)

3．ご契約とご入金

準備が整いましたら契約を交わします。同時に料金のお支払いをお願いします。

4．最終確認

主に私どもの動きについてご連絡差し上げます。当日になってから動けず、お客様にご迷惑をかけるわけには行きません。また、変更が生じた場合、何なりとお申し付けください。

5．代理出席当日

約定の日時にご指定の場所へスタッフが直接伺い、打ち合わせに基づいたサービスの提供を開始いたします。

6．最終報告

依頼を完了したところでその旨をお伝えいたします。これをもって、代理出席サービスの完了といたします。

サイト案内 | サイト案内

登録商標代理出席サービス
 サイトタイトル | サイトタイトル | サイトタイトル

[ホーム](#) | [料金案内](#) | [サービス案内](#) | [ご依頼の流れ](#) | [お申し込み](#)

お申し込みページ

お申し込みはこちら

お申し込み

24時間受付中

必要事項をご記入の上『送信』をクリックしてください。

依頼種別*	代理出席 <input checked="" type="radio"/> ビジネス紹介(パートナー含む) <input type="radio"/> その他 <input type="radio"/>
氏名*	<input type="text"/>
メールアドレス*	<input type="text"/>
住所*	<input type="text"/>
依頼内容*	<input style="height: 40px;" type="text"/>

店舗情報

サイトタイトル
 サイトタイトル | サイトタイトル | サイトタイトル

主な提供サービス
 代理出席サービス | 代理出席サービス | 代理出席サービス

- [ホーム](#)
- [料金案内](#)
- [サービス案内](#)
- [ご依頼の流れ](#)
- [お申し込み](#)



続いてお申し込みのページについてですが、
 こちらはサイト右下の3つめの現金増殖にあたる



あなたのグループ運営者の申し込みも含めた
代理出席依頼、ビジネス紹介(パートナー含む)、その他
という3つの問い合わせを行う事が可能となっております。

このページより問い合わせがあった場合
あなたに取得して頂いた
フリーメールに問い合わせが届く仕組みとなっております。

では、ツールと、

サイトの説明が完了したところで

続いて、

現金引き出しマニュアルの最後のノウハウとして

「掲示板書き込み」の方法をお知らせいたします。

【ある掲示板への書き込み】

この掲示板の書き込み部分についても

あるノウハウが存在しております

それは、書き込みを行う掲示板である

TEACUP 掲示板やその他の掲示板での

地域別での囲い込みを行うという事です。



なぜ、地域ジャンルでの書き込みが有効かといいますと、その地域に関係した人間がそのカテゴリ掲示板を見ているのでまず、あなたが代理出席をして稼ぐならばあなたの地域で代理出席を探さないと沖縄の人が、北海道の代理出席を行うわけにはいきませんからね。

その為、

まずは地域版を攻めていき

HPを見た人が、依頼するのか

パートナーとして申し込むのか

はたまた、ビジネス代理店として申し込むのか

それは、見ている人によりけりですが、

どんな状態でも、地元対面でお会いできる人の方が

信頼関係を気付く事が出来ます。

では、

実際にどうすれば書き込めるのかといいますと

例としてTEACUP掲示板を使って

書き込み方法をご紹介させて頂きたいと思います。

【TEACUP 掲示板】

The screenshot shows the Teacup website interface. At the top, there is a navigation bar with links for Home, Blog, Rental Board, Rental Chat, Shop, Teacup API, All Boards, All Chats, and Recommended Services. The main content area is divided into a sidebar and a main panel. The sidebar contains a 'Category List' with various topics like Hobbies, Leisure, Sports, Music, etc. The main panel features a 'New Posts Recommended Information' section with a table of recent posts, including titles like '天候で。', '岐阜県の南村野村', and '☆24時間限定☆PCで生活して方へ送る最新モバイル端末整理'. Below this is a 'Blog Update Information' section with a table of recent blog posts, such as '希望がないだ' and 'ホルモンの分泌量を減らしてあげるとも必要あります。'.

このTEACUP 掲示板は

インターネット業界においても、かなり歴史のある掲示板で

パソコン初心者でもお手軽に利用出来るのが、メリットです。

そして、

このTEACUP掲示板の左下側に

The screenshot shows the TEACUP forum interface. On the left is a '地域別リスト' (Regional List) with categories for various Japanese regions. On the right, there is a 'にぎわいRANKING' (Vibrant Ranking) section with two columns: '人気ブログ' (Popular Blogs) and 'おすすめ掲示板' (Recommended Bulletin Boards). Below the ranking is a 'PR' (Public Relations) section.

地域別リスト

- 北海道
- 東北
 - 青森 | 岩手 | 宮城
 - 秋田 | 山形 | 福島
- 北陸
 - 富山 | 石川 | 福井
- 関東
 - 茨城 | 栃木 | 群馬
 - 埼玉 | 千葉 | 東京
 - 神奈川
- 甲信越・東海
 - 新潟 | 山梨 | 長野
 - 岐阜 | 静岡 | 愛知
 - 三重
- 近畿
 - 滋賀 | 京都 | 大阪
 - 兵庫 | 奈良 | 和歌山
- 中国
 - 鳥取 | 島根 | 岡山
 - 広島 | 山口
- 四国
 - 徳島 | 香川 | 愛媛
 - 高知
- 九州
 - 福岡 | 佐賀 | 長崎
 - 熊本 | 大分 | 宮崎
 - 鹿児島
- 沖縄

にぎわいRANKING

人気ブログ	おすすめ掲示板
1 川南町のムッチー牧場だよ...	1 青森県高校野球ファ
2 ☆へこよへこよ日記☆多VI...	2 ドラフト掲示板
3 Doubleな夜に...	3 JR貨物掲示板
4 晴耕雨読	4 アマチュア野球掲示
5 雑貨店おーぶん	5 サイン会議(インター...
6 ☆★山田涼介の母いちごちゃ...	6 お気楽株式投資掲示
7 未式の夢事典	7 少年サッカー滋賀掲
8 ちいさなチカラ 〜猫エイ...	8 ソフトボール早耳ニュ
9 白線の内がわ	9 岐阜県の高校野球
10 なかさんの鉄道のんびり村	10 ■ Free Form Labo.

PR

嘘だる... 日

地域別カテゴリがございます。

この地域カテゴリをクリックし各地域へと入ります。

そして、その中で、各地域に存在する

掲示板ランキングをみて、掲示板を探していきます。

掲示板ランキング

青森県高校野球ファン掲示板 【高校野球】 週間PV:132007
2010/06/15 09:46 美保野 週間投稿数:412
下沖は美保野をチョイスして正解ですね。福高も監督のなり手がいないみた...全て

日々の気づき 【個人的な話題】 津軽の国からGut... 週間PV:1211
2010/06/14 18:34 Tosho 週間投稿数:29
前メール、またいつも指にキーボードがついてこない。変換が遅い。その...全て

青森県八戸・三八上北地方のサバ... 【ミリタリー/サバイバル】 G.F.B.のホームページ 週間PV:1221
2010/06/14 22:17 moriyama 週間投稿数:3
20日のゲームに駐車場等の草刈りを実施したいと思いますので協力を御願...全て

【弘南鉄道掲示板】 【鉄道/列車】 青森のラブでホット... 週間PV:1129
2010/06/13 03:11 弘南博士 週間投稿数:5
地方私鉄では予算が確保できるまで、廃車体が留置される事があり全て

青森県八戸・三八上北地方のサバ... 【ミリタリー/サバイバル】 GFBホームページ 週間PV:457
2010/06/14 17:13 関東軍参謀 週間投稿数:10
全て

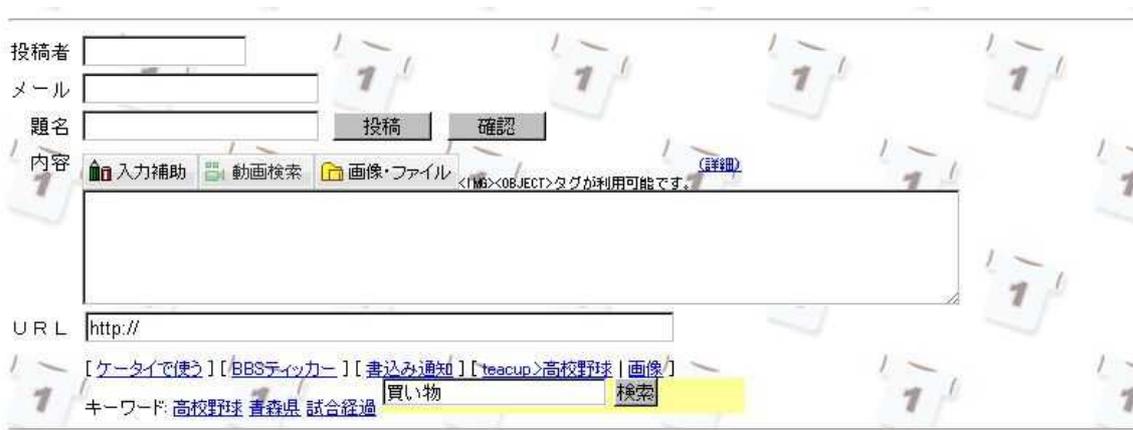
>>さらに詳しく見る

そして、人気の高い掲示板等に

このマニュアル内でお知らせした

文章をリライト、参考にして書き込んで言って下さい。

書き込みについてですが



The image shows a web form for posting a message. It includes fields for '投稿者' (Poster), 'メール' (Email), '題名' (Title), and '内容' (Content). There are buttons for '投稿' (Post) and '確認' (Confirm). Below the content field is a 'URL' field with 'http://' entered. At the bottom, there is a search bar with 'キーワード: 高校野球 青森県 試合経過' and a '検索' (Search) button. The background features a repeating pattern of a white card with the number '1' on it.

投稿者名：サイト名

メール：お客様が取得したフリーアドレス・別のアドレスでも問題ありません。

題名・本文を入力

URL：あなたのホームページURL

を入力し「投稿ボタン」を押して頂ければ

投稿完了となります。

では、掲示板の説明も終わったところで
このビジネスの
賃金テーブルをご説明したいと思います。

自分の出席の場合は

1日10000円の設定ですが

実際に地方の対応を行う場合と

パートナー申込があった対応についてですが

パートナーの応募があった場合は、

1日の参加費用(出席費用)を5000円とし

実際に、依頼者より、代理出席申込があった場合

15000円の金額を提示して下さい。

そうする事で、仲介するだけでも

あなたには安定して10000円の利益が発生致します。

づついで、

ビジネス紹介の申込についてですが

こちらにつきましては、

問い合わせがあった場合、

直接こちらにご連絡頂ければ対応いたします。

その際に、この代理出席ビジネスの

HPならびにマニュアル等を

50000円にて提供いたしますので

申込があった場合は

あなたに30000円の報酬をお支払い致します。

そして、その申込者の

HP等が完成すれば

その申込者はあなたの代理店(グループ会社)となり

そのHPからでる売上を毎月報告してもらい、
そのうち30%があなたの利益になるように
こちらから指導を行いますのでご安心下さい。

また、

このマニュアルの途中でもお知らせ致しましたが

この作業を繰り返す事で

あなた自身が、代理出席をしなくとも

あなたには勝手にお金が入ってくる

仕組みが成り立ちます。

つまり、不労所得とはまでは

言えませんが、それに近い収入モデルを

構築する事が可能となっております。

いかがでしたでしょうか。

これまでが、3つの現金増殖の全てとなります。

1つ目は自分での代理出席

2つ目は代理出席の仲介

3つ目は代理出席ビジネスの紹介

本来代理出席とは、

地元地域に根付いたものだったのですが

このインターネット環境のインフラが整い

日本全国の人と、タイムラグなしに

コミュニケーションが取れるようになってから

市場が、爆発的に広がりました。

恐らく、このマニュアルを手にした人の中では
こんなビジネスが存在していたのか
と、思う人もいるかもしれませんが
世の中にはもっとあなたの知らないビジネスは
存在しております。

この代理出席ビジネスもそうです。

あなたが「こんな事で稼げるの？」

と思っているビジネスで、

年収億を稼ぐ人も多数存在しているのです。

あなた自身のやる気

ただそれだけで

私のように毎月50万円を稼ぐ事が出来ます。

この商材を手にして頂いたからには
必ず稼いでいただきますので、
ぜひ、どんどんメールサポートを
活用して頂ければと思います。

それでは、あなたが
このビジネスで成功する事を願って。

市川俊満